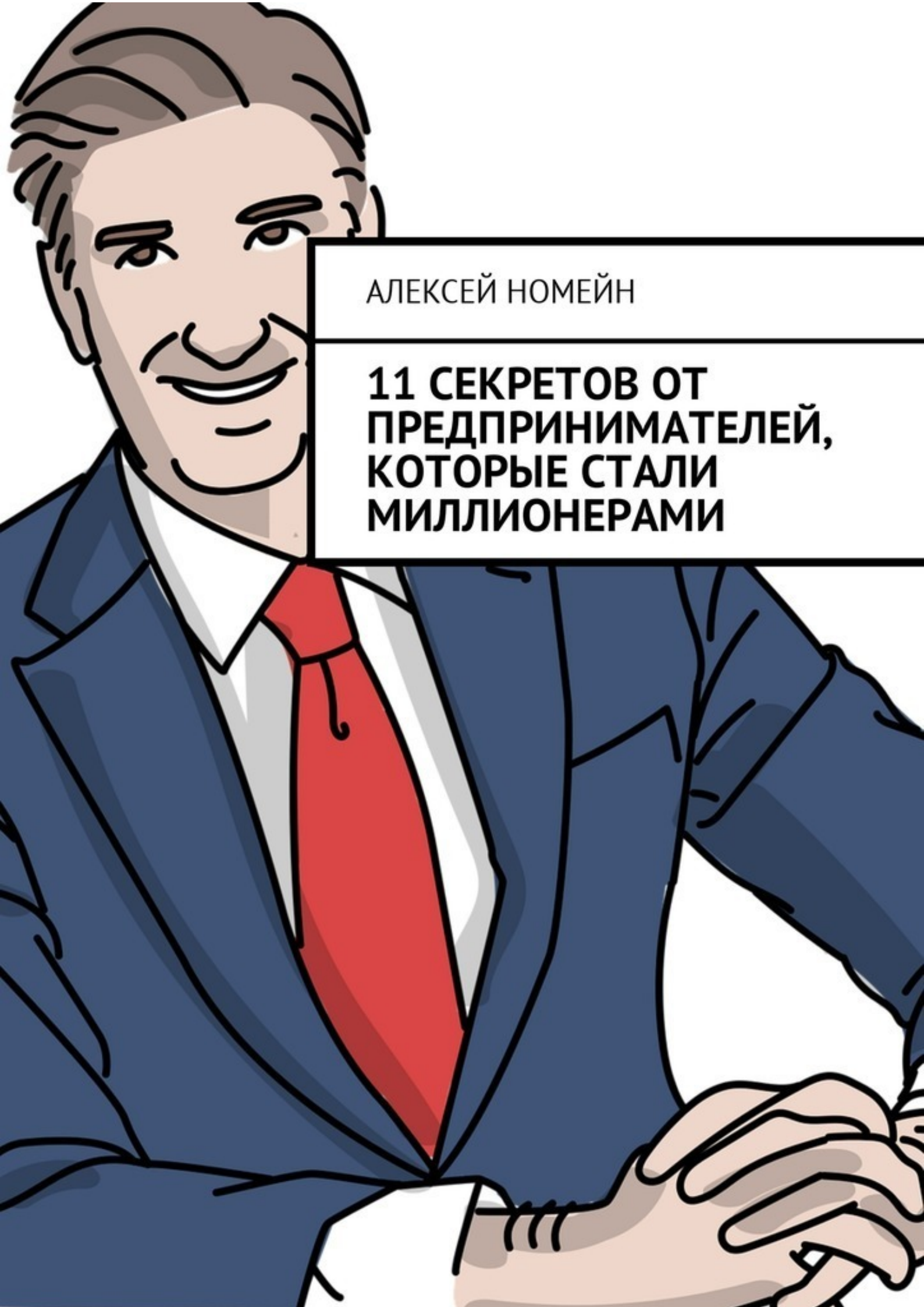




АЛЕКСЕЙ НОМЕЙН

**11 СЕКРЕТОВ ОТ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ,
КОТОРЫЕ СТАЛИ
МИЛЛИОНЕРАМИ**

Алексей Номейн

**11 секретов от предпринимателей,
которые стали миллионерами**

«Издательские решения»

Номейн А.

11 секретов от предпринимателей, которые стали миллионерами /
А. Номейн — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-904974-2

Суперуспешные предприниматели и бизнесмены дают советы начинающим предпринимателям, благодаря которым они совершают миллионные сделки. Их советы сэкономят вам годы безуспешных попыток и помогут повторить их успех. Имея обширные связи, я пообщался со своими друзьями и даже конкурентами. Каждый из советов, собранных в этом издании — это отдельная история, отдельного человека.

ISBN 978-5-44-904974-2

© Номейн А.
© Издательские решения

Содержание

Введение	6
1. Создайте прочную основу	7
Вот несколько трудных уроков, которые мы извлекли	8
Конец ознакомительного фрагмента.	9

11 секретов от предпринимателей, которые стали миллионерами

Алексей Номейн

© Алексей Номейн, 2019

ISBN 978-5-4490-4974-2

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение

Суперуспешные предприниматели и бизнесмены дают советы начинающим предпринимателям, благодаря которым они совершают миллионные сделки. Их советы сэкономят вам годы безуспешных попыток и помогут повторить их успех.

Имея обширные связи, я пообщался со своими друзьями и даже конкурентами. Каждый из советов, собранных в этом издании – это отдельная история, отдельного человека.

Да, кстати! Обязательно присоединяйтесь в мою авторскую группу Вконтакте **vk.com/alekseynomain**. От меня подарок: любое издание на выбор за подписку!

1. Создайте прочную основу

Если вы в процессе привлечения капитала (в поисках спонсора вашего проекта), прежде всего просите у инвесторов не денег, а совета. Это хороший способ избежать отказа сразу, а также получить дополнительный опыт самопрезентации. Сначала сформулируйте окончательно задачи и цели вашего бизнеса, вернитесь к инвестору с лучшей презентацией и, в конце концов, вы получите финансирование (нам понадобилось три года с момента нашей первой заявки, когда начинали строить в городе автопарк).

Вот несколько трудных уроков, которые мы извлекли

– Не обещайте, что у вас будет необходимая сумма к определённом моменту времени. Вы будете выглядеть не в самом лучшем свете, если этого не случится.

– Имейте начальный капитал. Ирония заключается в том, что инвесторы вкладывают свои деньги только в те компании, которые умеют делать деньги сами.

– Не привлекайте сторонние средства преждевременно. До тех пор, пока ваша компания в состоянии развиваться самостоятельно, пусть всё остаётся именно так. Вы извлечёте для себя множество важных уроков и наберётесь опыта. Самое главное, у вас будет время во всём разобраться, а над вашей головой не будет дамоклова меча неизбежного возврата средств. Мы работали в течение пяти лет, прежде чем привлекли инвесторов для нашего проекта. Это дало нам возможность получить необходимые уроки, прежде чем мы вышли на новый уровень.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.