



www.metalinfo.ru

журнал

**МЕТАЛЛОСНАБЖЕНИЕ
И СБЫТ**

5.2012

МЕТАЛЛОПОСТАВКИ

**СТАЛЬНАЯ ТОРГОВЛЯ
В СТРАНАХ СНГ**

ЭКОНОМИКА МЕТАЛЛУРГИИ

**ЖЕРНОВА
КОНКУРЕНЦИИ**

МЕТАЛЛУРГИЯ И ВЛАСТЬ

**ВТО: ПРАВИЛА
НАДО ЗНАТЬ**

РЫНКИ МЕТАЛЛОВ

НА ЮГЕ И СЕВЕРО-ЗАПАДЕ РФ

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВЫСТАВКИ

**НАШИ ТРУБЫ И МЕТИЗЫ
В ЕВРОПЕ**

РЫНКИ МЕТАЛЛОВ

**США: СПРОС
И ПОТРЕБЛЕНИЕ
НА ПОДЪЕМЕ**

Энергия развития

РСРМ встречает 15-летие

СОДЕРЖАНИЕ



НОВОСТИ В РОССИИ

ЧЕРНЫЕ МЕТАЛЛЫ 6

ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ 10

МЕТАЛЛОПОСТАВКИ

**СТАЛЬНАЯ ТОРГОВЛЯ В РАМКАХ СНГ:
ИМПОРТНАЯ НЕЗАВИСИМОСТЬ 14**

Большинство стран СНГ, располагая избыточными мощностями по производству сталепродукции, были и в ближайшем будущем останутся заметными игроками в глобальной торговле

И. Жигир



ЭКОНОМИКА МЕТАЛЛУРГИИ

ЖЕРНОВА КОНКУРЕНЦИИ 26

По материалам конференции «Сталь и сырье из СНГ на мировых рынках 2012»

МЕТАЛЛУРГИЯ И ВЛАСТЬ

ВТО — ЭТО ИГРА В ШАХМАТЫ 30

По материалам международной конференции «ВТО: возможности и риски для российского бизнеса»

М. Лобада



РСПМ 15 ЛЕТ 37

Производители и поставщики черного и цветного металлопроката, труб, метизов, универсальные, специализированные, торговые и производственные, предоставляющие услуги для машиностроительных и строительных компаний – Российский союз поставщиков металлопродукции на протяжении 15 лет объединяет бизнес разного формата, содействует развитию своих участников, повышению их профессионализма и устойчивости на рынках металлов

А. Романов, Д. Колбичев, В. Новиков, В. Рыбаков, Д. Басов, В. Брайнис, Л. Полянский, О. Чернов, Л. Киселев, М. Белоусов, А. Зеленцов, В. Голенкин, В. Черкашин, И. Силиверстов, Э. Хелин

РЫНКИ МЕТАЛЛОВ

ТРУДНЫЙ РЫНОК 72

По материалам бизнес-конференции «Рынок металлов Краснодарского края и юга России»

СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЙ ОПТИМИЗМ 80

По материалам бизнес-конференции «Металлопрокат и трубы для строительных объектов Санкт-Петербурга и Северо-Западного региона»

УКРАИНСКОЕ НАШЕСТВИЕ НА МЕТАЛЛУРГИЮ СЕРБИИ 116

Спасая от закрытия металлургический завод Zelezara Smederevo, правительство Сербии, не откладывая дело в долгий ящик, объявило приватизационный конкурс

А. Писаревский

СТАЛЬНОЙ РЫНОК США: ТЕНДЕНЦИИ И ФАКТОРЫ ВЛИЯНИЯ 120

В настоящее время американский внутренний рынок стали, несмотря на проблемы мировой экономической системы, демонстрирует медленные, но уверенные темпы роста

С. Добровольский



МАТЕРИАЛЫ И ТЕХНОЛОГИИ

СЕРВИСНЫЕ МЕТАЛЛОЦЕНТРЫ: ОБОРУДОВАНИЕ СКЛАДСКИХ ПЛОЩАДЕЙ, УПАКОВКА И ЗАЩИТА МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ 78

ООО «Европак Торговый Дом» — производитель упаковочных материалов, а также эксклюзивный дистрибьютор систем хранения металла производства Lankhorst Mouldings и упаковочного инструмента компании Fromm AG

И. Архипова

НОВОСТИ СМЕЖНИКОВ 82

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВЫСТАВКИ

НЕМЕЦКИЕ НАБЛЮДЕНИЯ 84

17 российских компаний, продемонстрировали в этом году новейшие технологии и решения международные специализированные выставки Tube и Wire в Дюссельдорфе

Д. Ляховский

ПРОИЗВОДСТВО И СБЫТ

В БОРЬБЕ СО СТАГНАЦИЕЙ 93

Интервью с генеральным директором ГП Северсталь-метиз О. Ветром

СЫРЬЕВАЯ БАЗА

ЛОМОВОЙ ПОРТРЕТ 96

В кризисные времена компании не только банкротятся. Специализирующаяся на переработке металлолома Санкт-Петербургская промышленная группа образовалась в самый разгар кризиса — в ноябре 2008 г.

Д. Ляховский

МАШИНОСТРОЕНИЕ

НЕМЦЫ ДОШЛИ ДО УЛЬЯНОВСКА 98

К концу 2013 г. в промзоне «Заволжье» будет построен суперсовременный станкостроительный завод

М. Лобада

ЭКОНОМИКА ПРОМЫШЛЕННОСТИ

ИГРА НА ПОВЫШЕНИЕ 100

Перспективы развития промышленности в условиях ускоренного роста цен и тарифов на услуги инфраструктурных отраслей — инновационный путь развития российской экономики так и останется целью, декларируемой лишь на словах.

Е. Рудаков, О. Трудов

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

СИО ОПРЕДЕЛИЛИСЬ С ПРИОРИТЕТАМИ 104

Кризис заставил металлургические предприятия работать эффективнее, и с этой задачей они в целом справились. Однако по некоторым направлениям показатели в российской металлургии значительно ниже среднемировых

М. Королев, Ю. Роцин, С. Слаута

НОВОСТИ ЗА РУБЕЖОМ

ЧЕРНЫЕ МЕТАЛЛЫ 108

ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ 112

ЮБИЛЕЙ

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ МЕТИЗНИК 124

Основатель Российского объединения производителей металлических изделий «Промметиз», президент российского отделения Международной ассоциации производителей проволоки, академик Международной академии «Контенант» Владимир Арсеньев отмечает 75-летие

МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ МОЗАИКА 126

Редакция

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС
129085, Россия, Москва,
ул. Б. Марьинская, д. 9, стр. 1
Тел./факс: (495) 734-99-22 (многокан.)
info@metalinfo.ru, news@metalinfo.ru

Генеральный директор, шеф-редактор
Александр Романов

Главный редактор
Дмитрий Ляховский
lid@metalinfo.ru

Руководитель отдела цветных металлов, обозреватель
Леонид Хазанов
leonid@metalinfo.ru

Руководитель отдела металлоторговли и СМЦ, обозреватель
Татьяна Игнатенко
ignatlenko@metalinfo.ru

Обозреватель
Максим Лобада
max@metalinfo.ru

Редактор колонки IT-технологии
Данил Дежанов
danil@metalinfo.ru

Редактор англоязычной версии web-сайта
Алексей Яковенко

Выпускающий редактор
Юлия Алексеева

Редактор-корректор
Вера Юрьева

Консультанты
Геральд Кручер
Виталий Некрасов

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ И PR

Директор по рекламе и PR
Марина Романова
reklama@metalinfo.ru

Заместитель директора по рекламе и PR
Виктория Абрамкина
vika@metalinfo.ru

ДИЗАЙН-ГРУППА

Главный художник
Владимир Корнилов

Дизайнеры
Александр Ромицын
Андрей Рубан

Фотограф
Иван Сербин

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ОТДЕЛ

Директор по производству
Алексей Ефимов

IT-менеджер
Евгений Иванюк

Ведущий программист
Станислав Анисимов

Менеджер отдела по распространению и подписке
Екатерина Иванова
rodписка@metalinfo.ru

Водители
Сергей Шестаков
Павел Тохтамир

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В ЕКАТЕРИНБУРГЕ

Тел./факс: (343) 376-24-22
marketing@metalinfo.ru

Администратор
Алена Белорыбкина

Подписные индексы по каталогам:

«Роспечать» 79756, 72499
«Почта России» 24521
«Объединенный каталог» 44767

Подписной купон — стр. 128

Специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт». Издаётся с 1996 г. Издатель ООО «Информационно-издательская служба «Металлоснабжение и сбыт»

Свидетельство о регистрации ПИ №77-11191

В номере использованы фотоматериалы предприятий и редакции. Ответственность за достоверность информации в публикуемых материалах и рекламе несут авторы и рекламодатели. Мнение редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов. Передача материалов разрешается со ссылкой на источник информации только по согласованию с редакцией.

Отпечатано в полиграфическом комплексе «Пушкинская площадь». Тираж — 10 000 экз.



Новости в России черные металлы



Северсталь увеличивает поставки иностранным автопроизводителям

Компания Северсталь наращивает поставки металлопроката для иностранных автопроизводителей, собирающих автомобили в России.

С 2012 г. Череповецкий металлургический комбинат (ЧерМК), один из крупнейших интегрированных заводов по производству стали (входит в дивизион «Северсталь Российская Сталь»), начинает серийные поставки металлопроката для автомобилей Volkswagen. ЧерМК уже получил одобрение на поставки металлопроката для изготовления деталей шасси, бампера и подвески Volkswagen Polo Sedan.

Кроме того, металлопрокат комбината будет использоваться для производства автомобилей Volkswagen Tiguan, Skoda Octavia и Skoda Fabia.

«Автомобилестроение — одна из ключевых отраслей продаж Северстали, обладающая значительным потенциалом роста, — сказал Д. Горшков, директор по маркетингу и продажам дивизиона „Северсталь Российская Сталь“. — В дальнейшем мы собираемся продолжать и расширять сотрудничество с автопроизводителями, локализованными в России».

Северсталь также подписала долгосрочное соглашение на поставки металлопроката с компанией Hyundai, собирающей автомобили марок Hyundai Solaris, Hyundai Solaris HB и Kia Rio на заводе в Санкт-Петербурге. В 2012 г.

НЛМК в 2012 г. в 2,5 раза увеличит инвестиции в уральские предприятия

Объем инвестиций в уральские предприятия Группы НЛМК в 2012 г. составит 3,5 млрд руб., что в 2,5 раза превышает показатели 2011 г., сообщил директор филиала НЛМК-Урал В. Шевелев на коллегии министерства промышленности и науки Свердловской области в Екатеринбурге.

По его словам, инвестиции будут направлены на освоение новых технологий по выпуску стали. Кроме того, НЛМК вложит средства в реализацию экологических проектов.

В. Шевелев также сообщил о результатах работы уральских предприятий в 2011 г. «Объем продаж товаров и услуг, выпущенных уральскими предприятиями НЛМК, составил 54,5 млрд руб., это 2 млн т выплавленной стали и прокатной продукции», — сказал он.

По его словам, по сравнению с 2010 г. выручка предприятий увеличилась на 17%. «В 2012 г. мы намерены сохранить показатели 2011 г.», — отметил директор филиала.

В НЛМК-Урал входят ВИЗ-Сталь, Нижнесергинский метизно-металлургический завод, Верх-Исетский металлургический завод и др.

ЧерМК планирует более чем вдвое (по сравнению с 2011 г.) увеличить поставки автолиста для компании Hyundai-Kia. Также заключено соглашение с Renault, сборка автомобилей которой проходит на московском заводе Автофрамос.

На сегодняшний день Северсталь — единственная российская металлургическая компания, имеющая одобрение Renault на поставку оцинкованного проката для производства лицевого деталей автомобиля.

ЕВРАЗ планирует в 2012 г. инвестиции в размере до \$1,2 млрд

Компания ЕВРАЗ планирует осуществить в 2012 г. ка-

питальные вложения около \$1,2 млрд. По итогам 2011 г. инвестиции составили \$1,281 млрд, что на 54% больше, чем в 2010 г. (\$832 млн).

Среди основных инвестиционных проектов в 2012 г. ЕВРАЗ называет строительство шахты «Еруновская-8» в Кемеровской области мощностью 2 млн т угля в год (\$223 млн в 2012 г. из \$390 млн на весь проект), начало развития угольных месторождений в Туве (\$37 млн), завершение проекта по увеличению мощностей на Качканарском ГОКе до 55 млн т железной руды в год (\$35 млн из \$80 млн), модернизацию рельсового производства в Новокузнецке

мощностью 950 тыс. т рельсов в год (\$222 млн из \$520 млн), завершение модернизации рельсового производства в Нижнем Тагиле мощностью 550 тыс. т рельсов в год (\$4 млн из \$60 млн), переход Нижнетагильского и Западно-Сибирского меткомбинатов на технологию пылеугольного вдувания топлива (\$113 млн из \$320 млн), завершение реконструкции колесобандажного цеха в Нижнем Тагиле (\$9 млн из \$40 млн), строительство проектных станков в Ростовской области и в Казахстане мощностью по 450 тыс. т сортового проката в год каждый (\$126 млн из \$260 млн).

АМЗ перевыполнил производственный план I квартала

Ашинский металлургический завод (АМЗ) в I квартале 2012 г. по сравнению с тем же периодом 2011 г. увеличил валовый выпуск товарной продукции в действующих ценах на 1,46%, что на 6,2% больше плана.

Производство стали выросло на 2,3% — до 185,38 тыс. т, в том числе слэбов — на 3%, до 182,74 тыс. т. Выпуск проката вырос на 8,2% — до 165,23 тыс. т.

В марте 2012 г. АМЗ произвел товарной продукции на 1,446 млрд руб. (на 3,9% больше, чем запланировано). За месяц изготовлено 66,05 тыс. т стали, что на 3% превышает план, в том числе слэбов — 65,14 тыс. т (на 3,1% больше плана). Выпуск проката вырос на 2% — с 53,77 тыс. до 54,88 тыс. т.

Новости в России черные металлы



ЧМК в марте отгрузил рекордное количество продукции

В марте на Челябинском металлургическом комбинате (ЧМК) был отгружен рекордный за последние 20 лет объем товарной металлопродукции — 420,53 тыс. т, что на 9% превышает показатель соответствующего периода прошлого года. Такому высокому результату способствовала стабильная работа всех переделов, выполнивших программы по производству чугуна, стали и проката, а также своевременный ремонт оборудования и модернизация предприятия.

На комбинате был установлен рекорд не только по отгрузке металлопроката. Коллективом агломерационной фабрики №2 (АГФ-2) в марте 2012 г. выпущено более 473,32 тыс. т агломерата, что на 12,3% больше показателя соответствующего периода 2011 г. и превышает январский производственный рекорд коллектива АГФ-2 на 3,5%. Такие результаты во многом стали возможными благодаря модернизации оборудования аглофабрики. Достижения коллектива предприятия являются хорошей предпосылкой для реализации планов ЧМК по увеличению объемов производства металлопродукции в 2012 г.

ЧерМК вывел на проектную мощность агрегат полимерных покрытий №2

Череповецкий металлургический комбинат (ЧерМК) вывел на проектную мощность агре-

ТМК освоила производство новых бурильных труб

Трубная Металлургическая Компания (ТМК) отгрузила первую опытную партию новых бурильных труб с замковым соединением ТМКТДС для Сургутнефтегаза.

Соединение разработано компанией ТМК-Премиум Сервис и произведено на Орском машиностроительном заводе, входящем в нефтесервисное подразделение ТМК. Производство труб освоено на Синарском трубном заводе (СинТЗ) специально для Сургутнефтегаза.

Новые бурильные трубы имеют увеличенную длину замковых деталей и резьбовое соединение с двумя упорными узлами: ниппельным и муфтовым, которые обеспечивают повышенный крутящий момент замкового соединения. За счет этого повышаются эксплуатационные характеристики труб и увеличивается срок их службы.

«Освоение новых, востребованных потребителями видов продукции — важнейшее направление для ТМК. Уникальные технические решения позволяют нам активно развивать высокотехнологичный премиальный сегмент бизнеса компании», — отметил генеральный директор ТМК А. Ширяев.

гат полимерных покрытий металла №2 (АПП-2) производительностью 200 тыс. т в год.

Таким образом, уже в 2012 г. ЧерМК произведет не менее 400 тыс. т проката с покрытием из полимеров.

АПП-2 выведен на проектные параметры за четыре месяца — на три месяца раньше, чем запланировано графиком. Первый окрашенный рулон на АПП-2 был произведен в конце ноября 2011 г., а запуск агрегата состоялся уже в декабре.

«С апреля 2012 г. агрегат работает на проектной производительности — 16,67 тыс. т металла с покрытием в месяц. При этом на АПП-2 стабильно достигаются заложенные в проекте характеристики по расходу металла и лакокрас-

очных покрытий, а также по качеству продукции, — сказал директор по производству — главный инженер дивизиона «Северсталь Российская Сталь» А. Луценко. — С учетом успешного освоения мощностей АПП-2 уже в текущем году мы планируем довести производство металла с полимерами на двух линиях до 412 тыс. т».

В 2011 г., с учетом спроса на прокат с полимерным покрытием производства ЧерМК, на первой линии произведено 221,23 тыс. т металла, что превышает проектную производительность.

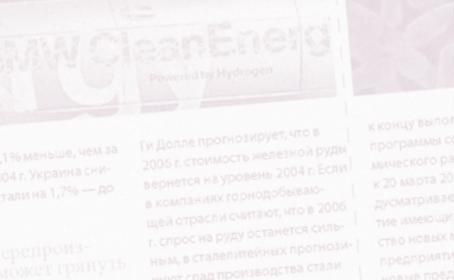
АПП-2 стоимостью 2,55 млрд руб. — аналог агрегата полимерных покрытий №1, который также раньше запланированного срока был выведен на проектные пара-

метры. Обе промышленные линии (АПП-1 и АПП-2) предназначены для непрерывного изготовления стальной полосы с полимерным покрытием для строительной отрасли.

Красный Октябрь наращивает поставки нержавеющей стали

По итогам I квартала 2012 г. Волгоградский металлургический завод «Красный Октябрь» отгрузил потребителям 6,16 тыс. т продукции из нержавеющей стали, тем самым превысив уровень аналогичного периода 2011 г. на 48%. В денежном выражении отгрузки выросли на 44% — до 758 млн руб.

«Значительные темпы роста объемов продаж нержавеющей марок стали (никельсодержащих и хромистых) обусловлены устойчивым спросом на данную продукцию на рынке, — отметил исполнительный директор Д. Герасименко. — Предложив клиентам качественный продукт по адекватной цене, Красный Октябрь укрепил свои рыночные позиции. Также мы активно поработали в направлении сотрудничества со своими потребителями: в январе этого года провели большую дилерскую конференцию и ряд других встреч с потенциальными партнерами. Вместе с тем постоянно держим на контроле вопросы качества выплавки коррозионностойкой стали. Безусловно, в основе позитивных тенденций лежит и такой фактор, как четкая и слаженная работа производственных подразделений, дирекций по сбыту и снабжению».



Новости в России цветные металлы



В Первоуральске обнаружен подполь- ный свинцовый завод

В Первоуральске пресечена незаконная деятельность промышленного предприятия, в цехах которого было организовано производство по выплавке свинца.

Поводом для проверки стали жалобы местных жителей в министерство природных ресурсов Свердловской области, сообщивших о несанкционированной выплавке свинца и сжигании отходов на территории бывшего завода сантехизделий в Первоуральске (на площадке завода функционирует предприятие ТрестПромТорг). Информация была передана в Свердловскую областную прокуратуру.

Прокуратурой установлено, что на территории литейного цеха организована незаконная выплавка свинца. «В момент проверки восемь камерных печей находились в работе — были загружены свинцовыми слитками. Рядом приготовлено еще несколько поддонов с сырьем для переплавки. Печи не имели герметического укрытия, система вентиляции находилась в ненадлежащем рабочем состоянии и газы свободно выходили в производственное помещение, а затем и за его пределы через окна и отверстия в кровле крыши, попадая в атмосферный воздух. В качестве топлива для печей использовался мазут. Проект предельно допустимых выбросов вредных загрязняющих веществ, а также разрешение на выброс вред-

КраМЗ продолжает модернизацию производства

Красноярский металлургический завод (КраМЗ, входит в En+ Downstream) при поддержке Внешторгбанка (ВТБ) продолжил реализацию инвестиционных проектов по модернизации производства. 30 марта 2012 г. ВТБ открыл два аккредитива с рассрочкой платежа в пользу КраМЗа на приобретение импортного оборудования на общую сумму \$2,4 млн на срок до трех лет.

Новое оборудование включает в себя печь гомогенизации, пять многокамерных печей нагрева инструмента, проходную печь старения прутков, ножницы горячей рубки слитков-столбов. Его запуск позволит повысить качество сплавов и расширить ассортимент готовой продукции производства КраМЗа. Поставку и монтаж оборудования предприятие планирует осуществить в III квартале 2012 г.

«Проходная печь гомогенизации позволит снизить расход электроэнергии, за счет равномерного нагрева слитков повысится их качество. Ножницы рубки слитков позволят увеличить выход годного, как следствие, снизятся металлургические потери», — отметил А. Назаров, генеральный директор КраМЗа.

ных загрязняющих веществ сотрудники предприятия не представили», — сообщил департамент информационной политики губернатора Свердловской области.

В ходе проверки выявлены неоднократные нарушения Федеральных законов «Об охране атмосферного воздуха», «Об охране окружающей среды» и «Об отходах производства и потребления», за что нарушителей привлекут к административной ответственности.

ВЭБ выделит \$300 млн для освоения Удокана

Внешэкономбанк (ВЭБ) выделит \$300 млн на разработку

предпроектной документации и технико-экономического обоснования (ТЭО) для Удоканского месторождения меди в Забайкальском крае, сообщил председатель банка В. Дмитриев по итогам заседания наблюдательного совета ВЭБа.

По его словам, проект по освоению месторождения очень объемный и оценивается в \$5 млрд. Глава ВЭБа подчеркнул, что принято решение о начале финансирования проекта, разработки проектно-сметной документации, ТЭО и авансовых платежей за оборудование с длительным циклом производства.

Говоря об участии в проекте китайских компаний,

В. Дмитриев отметил, что этот вопрос не обсуждался. Однако в дальнейшем он не исключил участия китайских компаний в освоении Удокана, особенно с учетом того что месторождение ориентировано на экспорт и в первую очередь на китайский рынок.

Удокан — третье по величине в мире месторождение меди: запасы — 20 млн т, содержание меди в руде — 1,45%.

Основные этапы реализации проекта по условиям лицензионного соглашения: декабрь 2011 г. — утверждение технического проекта с получением Госэкспертизы; 2012 г. — начало строительства инфраструктуры; 2014 г. — добыча не менее 12 млн т руды в год; 2016 г. — выход на проектную мощность 474 тыс. т катодной меди в год (36 млн т руды).

КУМЗ запустит новый прокатный цех через два года

В апреле состоялось подписание контрактов между Казанск-Уральским металлургическим заводом (КУМЗ) и рядом европейских компаний на проектирование и поставку технологического оборудования для первой очереди стратегического инвестиционного проекта «Прокатный комплекс», а также на изготовление и поставку стана горячей прокатки для второй очереди проекта.

Проект «Прокатный комплекс» по технико-технологической оснащенности превосходит российские

Новости в России цветные металлы



и европейские аналоги. Его реализация позволит обеспечить поставки качественно новых (по геометрии и номенклатуре) полуфабрикатов, увеличить долю российских изделий из самых современных алюминиевых и алюминий-литиевых сплавов не менее чем до 20% от общего объема поставок алюминиевых полуфабрикатов для ведущих отечественных и зарубежных авиастроительных корпораций. Сегодня основными поставщиками плит и листов для авиации выступают европейские компании (в среднем около 75% объемов поставок). На долю России приходится порядка 4%. Проект направлен на укрепление экономической безопасности страны.

На площадке КУМЗа в течение четырех лет построят новый прокатный комплекс, первая очередь которого — цех холодного проката будет введен в строй в 2014 г. После реализации проекта объем производства авиационных плит и листов увеличится на 165 тыс. т, а объем реализации продукции составит более 40 млрд руб. Объем инвестиций по проекту «Прокатный комплекс» — 23 млрд руб. Основными потребителями продукции прокатного комплекса будут предприятия авиастроения, космического и ракетостроительного комплексов, судостроения, машиностроения, строительной отрасли.

За последние пять лет в развитие основного произ-

ВСМПО-АВИСМА и Boeing расширяют долгосрочное соглашение

Корпорация ВСМПО-АВИСМА договорилась с компанией Boeing изменить долгосрочный контракт на поставку титановой продукции и продлить срок его действия до конца декабря 2018 г.

В соответствии с новыми условиями ВСМПО-АВИСМА будет снабжать ежегодно Boeing и ее поставщиков оговоренным минимальным количеством титановой продукции, необходимой для производства гражданских самолетов. Кроме того, в рамках согласованного ранее отдельного контракта, действие которого истекает в конце декабря 2015 г., ВСМПО-АВИСМА будет продолжать поставлять штамповки, изготовленные в закрытом штампе, Boeing и ее партнерам для всех гражданских программ Boeing, за исключением 747. Ural Boeing Manufacturing, совместное предприятие ВСМПО-АВИСМА и Boeing, займется механической обработкой значительного количества этих поковок для проекта 787 на своей производственной площадке, расположенной в Верхней Салде.

водства КУМЗа инвестировано более 5 млрд руб.

В 2012 г. в Туве должен заработать новый ГОК

Компания Лунсин («дочка» китайского холдинга Zijin) планирует в 2012—2014 гг. инвестировать 3 млрд руб. в строительство крупнейшего в Туве горно-обогатительного комбината (ГОК) и в разработку Кызыл-Таштыгского месторождения полиметаллических руд.

Власти Тувы и руководство компании подписали в 2009 г. соглашение о создании государственно-частного партнерства. Лунсин обязуется предоставить 50% рабочих мест для населения

республики, а также участвовать в финансировании инфраструктурных и социально значимых объектов. Их перечень будет определен дополнительным соглашением.

Строительство ГОКа стартовало в 2009 г., а в 2010 г. начал сооружаться основной корпус обогатительной фабрики. Лунсин планирует, что комбинат заработает уже в 2012 г.

Кызыл-Таштыгское полиметаллическое месторождение находится в центральной части хребта Обручева, в 200 км к северо-востоку от столицы республики Кызыла. Проектная строительная площадь — 480,9 га. На территории месторожде-

ния находится 47 рудных тел, объем балансовой руды — 12,92 млн т. Запасы металла в руде: свинца — 202,3 тыс. т, меди — 82,3 тыс. т, цинка — 1,295 млн т. При выходе добыча проектная мощность добычи руды открытым и подземным способами составит 1 млн т руды в год, срок отработки месторождения — 20 лет. Совокупная сметная стоимость проекта — 10 млрд руб.

Уфалейникель стал прибыльным

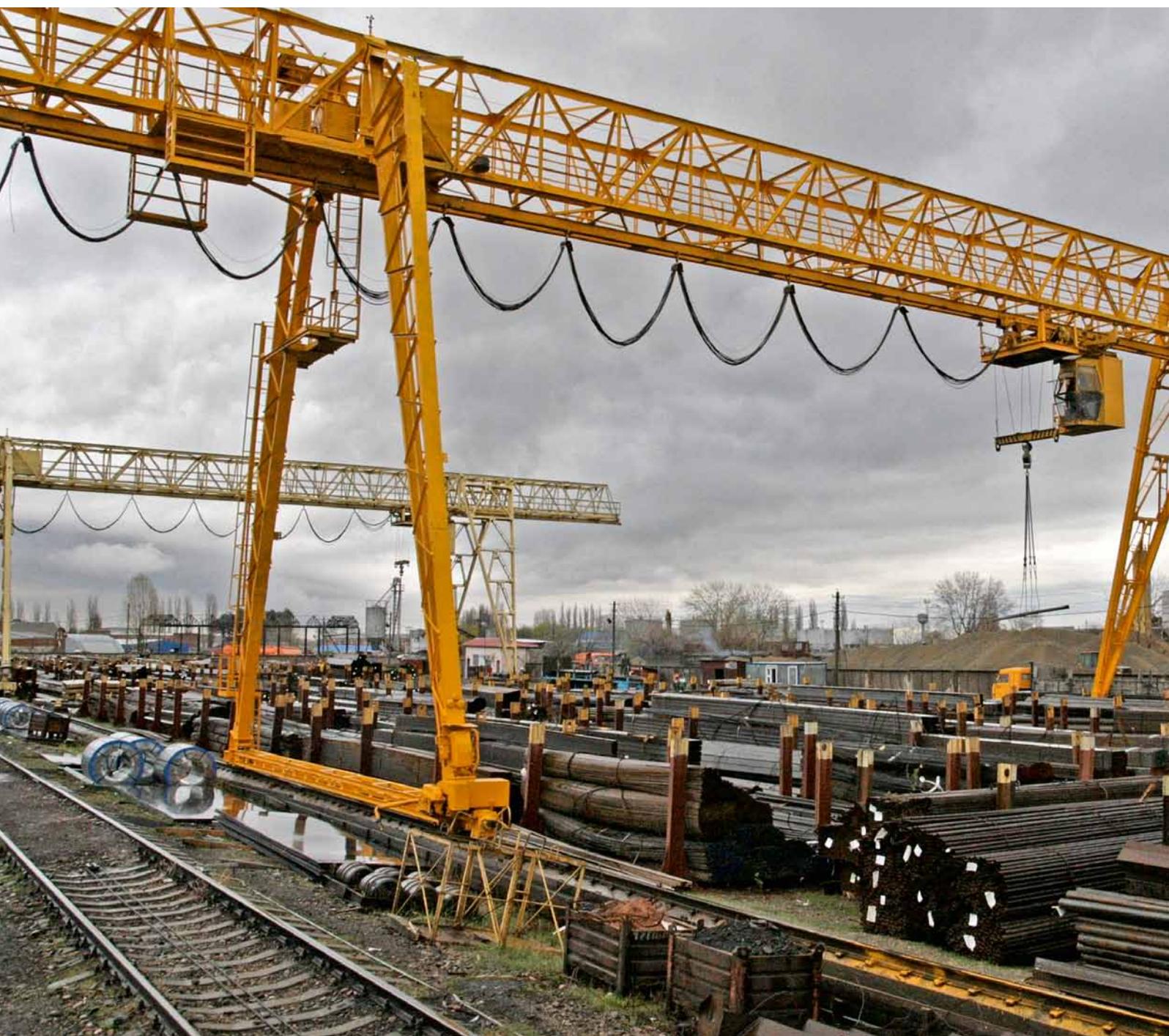
Комбинат Уфалейникель (Челябинская обл.) в I квартале 2012 г. впервые с 2010 г. получил чистую прибыль по РСБУ в размере 308 млн руб. Для сравнения: за I квартал 2011 г. получен чистый убыток 77 млн руб. Положительный результат достигнут благодаря планомерной реализации управленческих решений, в том числе оптимизации закупочной политики и мерам по снижению себестоимости производства продукции.

Уфалейникель — второй по величине производитель никеля в России, вместе с Режником входит в Уральскую металлургическую группу. В марте 2012 г. полномочия единоличного исполнительного органа Уфалейникаля и Режникаля переданы управляющей организации Highmetals KDS. Предприятие представляет собой комплекс с полным производственным циклом, начиная с добычи никелевой руды и заканчивая выпуском готовой продукции.



МЕТАЛЛОПОСТАВКИ

Стальная торговля в рамках СНГ: импортная независимость



На СНГ приходится порядка 20% мировой стальной торговли – 55–60 млн т ежегодно. В то же время растут объемы внутрирегиональных поставок, за счет которых удовлетворяется почти 90% внутреннего потребления металлопродукции.

Игорь Жигир



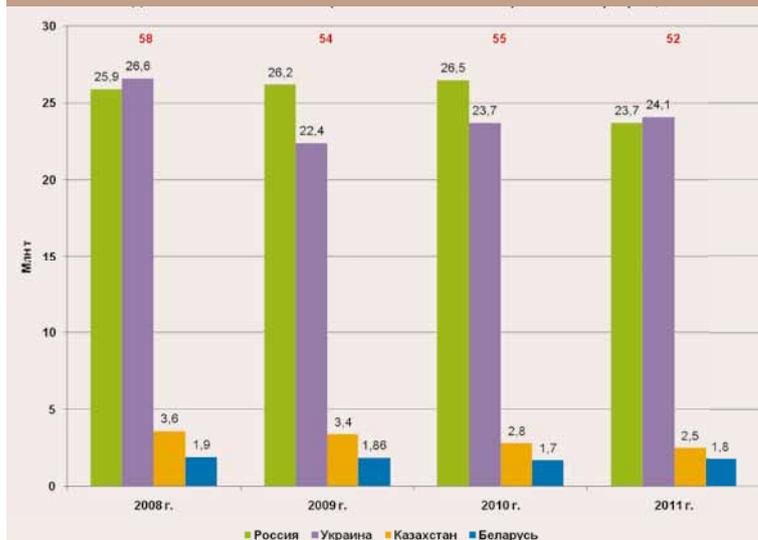
Большинство стран СНГ, располагая избыточными мощностями по производству сталепродукции, были и в ближайшем будущем останутся заметными игроками в глобальной торговле. В частности, Россия и Украина находятся в топ-6 ведущих мировых экспортеров, Казахстан и Беларусь входят в двадцатку. По информации ISSB, в минувшем году общий экспорт сталепродукции из указанных четырех стран сократился на 5,5% — до 52 млн т (рис. 1).

Суммарный экспорт сталепродукции из СНГ достигает 53-54 млн т, учитывая поставки из других стран Содружества, которые ISSB не включает в свою отчетность. Так, по данным Металл-Курьера, в 2011 г. проката из Молдовы и Узбекистана поставлено 0,7 млн т (в 2010 г. — 0,55 млн т), существует также, хотя и весьма незначительный, экспорт из Азербайджана.

В целом, по оценкам, в глобальной стальной торговле доля поставщиков из СНГ составляет: по квадратной заготовке и слябам — 50–60%, по горячекатаному рулону — 25%, по холоднокатаному рулону — 20%, по толстолистовому прокату — 18%, по арматуре — 19% (табл. 1). Доминирующей позицией в стальном экспор-

Если по длинномерному прокату страны СНГ почти 80% потребностей удовлетворяют за счет внутренней торговли, то в отношении плоского проката (особенно проката с покрытием и оцинкованного проката) зависимость от внешних поставок — порядка 50%.

Рис. 1. Динамика стального экспорта СНГ по основным странам-экспортерам, млн т



Источник: ISSB

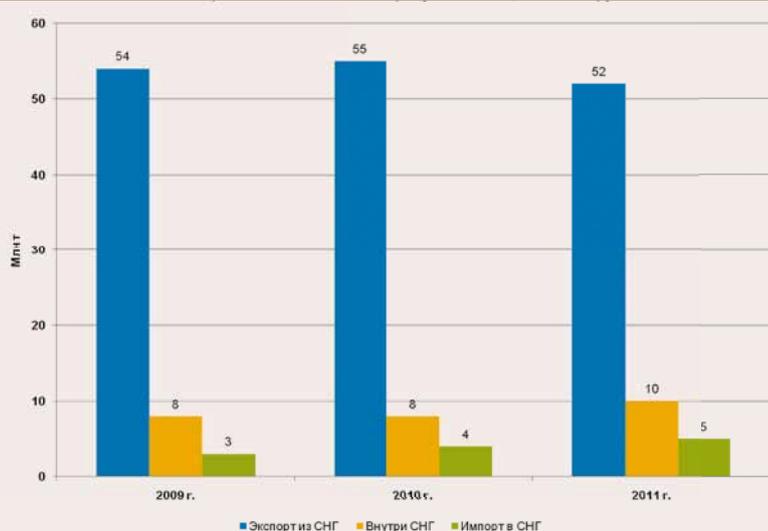
Таблица 1. Стальной экспорт (включая трубы) СНГ на фоне глобального экспорта

	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.
СНГ, млн т	62	57	56,7	54,5
Мир, млн т	299	235	275	291
СНГ/мир, %	21	24	21	19

Источник: ISSB

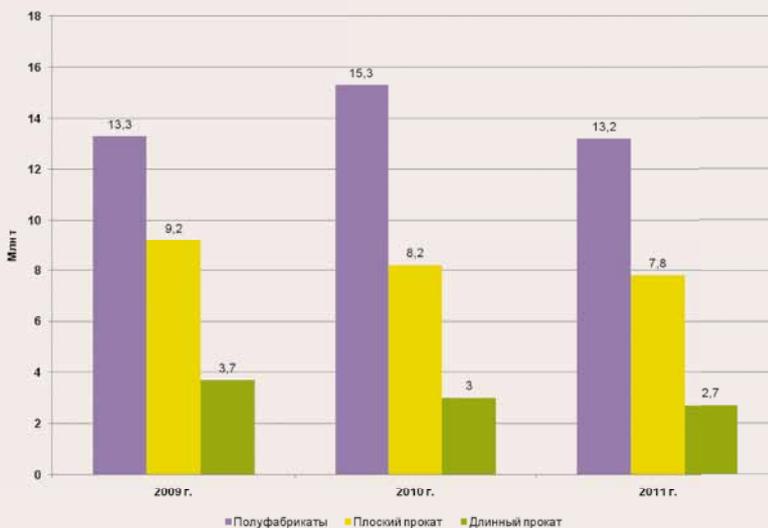


Рис. 2. Торговые потоки металлопродукции в СНГ, включая трубы



Источник: ISSB

Рис. 3. Динамика экспорта из России по основным видам металлопродукции



Источник: ISSB

те СНГ уже много лет остаются полуфабрикаты — в 2011 г. их поставлено 27 млн т при общем объеме глобальной торговли 53 млн т. Длинномерного проката из СНГ поставлено порядка 11 млн т, плоского проката — 19 млн т.

ВНУТРЕННЯЯ ТОРГОВЛЯ

Что касается внутренней торговли между странами СНГ, то ее объем пока сравнительно незначителен — 10 млн т, в то время как в Евросоюзе (27 стран) продано 103 млн т, в Азии — 92 млн т и почти 18 млн т в объединении NAFTA. С другой стороны, в странах Содружества доля импорта в потреблении составила в 2011 г., по оценочным данным, всего 9% — вдвое ниже, чем в Евросоюзе или NAFTA (табл. 2, рис. 2).

Следует отметить, что если по длинномерному прокату страны СНГ почти 80% потребностей удовлетворяют за счет внутренней торговли, то в отношении плоского проката (особенно проката с покрытием и оцинкованного проката) зависимость от внешних поставок — порядка 50%.

По информации WSA, в 2010 г. (данные за 2011 г. пока не опубликованы) страны СНГ импортировали всего 600 тыс. т полуфабрикатов, из которых 500 тыс. т завезла Украина. Длинномерной продукции в страны Содружества в 2010 г. ввезено 3 млн т. Крупнейшие импортеры — Россия (1,4 млн т), Беларусь (0,62 млн т), Казахстан (0,6 млн т), Украина (0,4 млн т).

В том же году импорт плоского проката в СНГ составил 4,7 млн т. Россия ввезла 2,6 млн т этой продукции, Беларусь — 1,1 млн т, Казахстан — 0,2 млн т, Украина — 0,83 млн т. Данные по импорту приведены в таблице 3.

На региональном рынке СНГ крупнейшими поставщиками являются, разумеется, российские и украинские меткомпании, причем последние доминируют — они отгружают 3—3,5 млн т в год, в то время как Россия — 2—2,5 млн т в год. Белорусские поставки по СНГ — примерно 0,5 млн т в год, отгрузки из Казахстана более значительны: 1—1,5 млн т в год.

Отметим, что после формирования и начала функционирования Таможенного союза объемы стальной торговли между странами — членами ТС начали постепенно расти (табл. 4).

В 2011 г. объем взаимной торговли государств — членов ТС по группе «черные металлы» (ТН ВЭД ТС «72») в денежном выражении составил порядка \$4 млрд.

РОССИЙСКИЙ СТАЛЬНОЙ ЭКСПОРТ

По данным Министерства экономического развития РФ, которые несколько отличаются от цифр ISSB, российский стальной экспорт в 2011 г. сократился на 16% — до 24,4 млн т при

Потенциал свободной торговли металлопродукцией в СНГ практически не используется — устранить противоречия в экономических интересах стран, тяготеющих к разным геополитическим векторам развития, пока не удастся.

росте поступлений до \$16 млрд. В том числе поставки полуфабрикатов за рубеж уменьшились на 19% — до 12,9 млн т, плоского проката — на 11%, до 8,6 млн т, сортового проката — на 16,5%, до 2,9 млн т.

У ISSB другая информация: российские поставки полуфабрикатов за рубеж сократились до 13,2 млн т, плоского проката — до 7,8 млн т, сортового проката — до 2,7 млн т (рис. 3).

В российском экспорте на СНГ приходится 8—10%, это четвертое по значимости направление после стран Азии, региона MENA и Евросоюза.

В 2011 г., по данным Росстата, Россия в страны Таможенного союза поставила 2,2 млн т металлопродукции, включая трубы.

Основные позиции в российском стальном экспорте в другие страны ТС — горячекатаный лист, арматура и сортовой прокат (табл. 5).

В свою очередь, импорт металлопродукции в Россию в 2011 г. вырос на 21,5% — до 5,8 млн т. В том числе ввоз плоского проката увеличился на 13% — до 3,5 млн т, сортового проката — на 37%, до 2,3 млн т.

Импортировано металлопродукции по группе «черные металлы» (кроме чугуна, ферросплавов, отходов и лома) из СНГ в Россию почти 3 млн т. В том числе проката из стран Таможенного союза поставлено 1,4 млн т.

У крупнейших метхолдингов Российской Федерации на поставки в страны СНГ приходится не более 10% в структуре продаж (рис. 4), исключение — Магнитогорский металлургический комбинат (ММК), который в данный регион поставляет около 15% своей экспортной продукции (порядка 700 тыс. т), преимущественно в Беларусь.

У Металлоинвеста доля экспорта в страны СНГ составляет порядка 10%. У НЛМК, ведущего российского стального экспортера, на внешние отгрузки приходится 70% продаж. При этом на рынке СНГ комбинат малоактивен (1—5% в структуре экспорта).

Не входит в число приоритетов рынок СНГ и для Северстали, у которой на отгрузки в страны Содружества приходится менее 5% экспорта.

У ЕВРАЗа доля экспорта в структуре продаж составляет 31%, при этом в СНГ поставляется 7-8% экспорта. В 2011 г., в частности, в страны Содружества было отгружено 850 тыс. т проката. ►

Таблица 2. Стальной баланс в СНГ

Регион	Потребление*, млн т	Импорт, млн т	Импорт/потребление, %
ЕС	155	34	22
НАФТА	121	23	19
СНГ	56	5	9
Азия	914	20	2

* Прогноз WSA от сентября 2011 г.

Источник: данные WSA, ISSB

Таблица 3. Динамика импорта металлопродукции (включая трубы) в СНГ

Страна	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г., оценка
Россия	5,73	3,59	5,3	5,8
Беларусь	2,05	1,48	2,1	2,4
Украина	2,4	1	1,8	1,84
Казахстан	2,32	2,3	1,1	1,9
Азербайджан	0,81	0,67	0,8	0,9
Узбекистан	0,78	0,87	0,63	0,8
Туркменистан	0,58	0,76	0,48	0,5
Грузия*	0,33	0,21	0,28	0,3
Кыргызстан	0,1	0,14	0,13	0,1
Молдова	0,17	0,12	0,12	0,1
Армения	0,12	0,11	0,11	0,1
Таджикистан	0,08	0,14	0,1	0,09
Всего	15,47	11,38	12,9	

* В 2009 г. Грузия вышла из состава СНГ

Источник: WSA

Рис. 4. Объем стального экспорта по основным метхолдингам, млн т

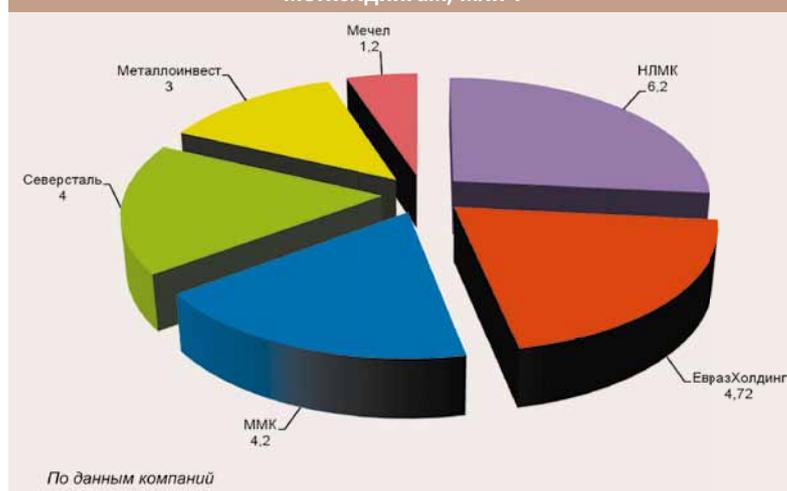




Таблица 4. Импорт Таможенного союза по товарным группам из всех стран за период январь—сентябрь 2011 г.

Продукция	Таможенный союз всего, млн т	Доля Беларуси, %	Доля Казахстана, %	Доля России, %	2011 г./2010 г., %
Черные металлы	4,87	9,05	2,64	88,31	122,1
Изделия из черных металлов	3,08	4,84	11,27	83,89	138,2

По данным Таможенного союза

Таблица 5. Российский экспорт металлопродукции в страны Таможенного союза в I полугодии 2011 г., тыс. т

Вид проката	Всего	В Беларусь	В Казахстан
Плоский г/к из нелегированной стали	192,28	136,42	55,86
Плоский х/к из нелегированной стали	98,25	97,18	1,07
Плакированный из нелегированной стали	51,53	40,6	10,93
Прутки г/к из нелегированной стали прочие	169,76	52,49	117,26
Уголки, фасонные и спецпрофили из нелегированной стали	129,86	45,75	84,11
Плоский из легированной стали шириной 600 мм и более	71,9	61,06	10,84
Прутки из легированной стали прочие	96,68	55,41	41,27
Рельсы	29,7	8,91	20,79

По данным Таможенного союза

Таблица 6. Украинский стальной экспорт в СНГ, млн т

	2009 г.	2010 г.	2011 г.
Всего по Содружеству	2,801	3,66	3,4
В Россию	1,64	2,38	2,5
В Беларусь	0,33	0,49	0,4
В другие страны СНГ	0,83	0,8	0,5

Источник: ugtmk.info

УКРАИНСКИЙ СТАЛЬНОЙ ЭКСПОРТ

В украинском стальном экспорте в 2011 г. на полуфабрикаты пришлось 45%, на плоский прокат — 31%, на длинномерный — оставшиеся 24% (рис. 5). Отметим, что наиболее высокой долей полуфабрикатов в общем объеме украинского стального экспорта была в 2009 г. (51%), а наиболее низкой — в 2006 г. (44%).

Около четверти листового и длинномерного проката идет в СНГ, в то время как полуфабрикаты отгружаются преимущественно в страны MENA и в Евросоюз.

Для украинских стальных экспортеров рынок СНГ остается одним из основных — в последнее десятилетие на него приходится 10—15% внешних отгрузок. В 2011 г., по данным Укрпромвнешэкспертизы, доля СНГ в общем объеме экспорта Украины составила почти 15% (в 2010 г. — 13,6%, в 2009 г. — 11%). В минувшем году в СНГ поставлено 3,4 млн т проката (+15% к 2010 г.), из этого объема примерно 2,5 млн т экспортировано в Россию (табл. 6). В Беларусь отгружено порядка 400 тыс. т метпродукции, в том числе около 250 тыс. т проката.

У Метинвест Холдинга доля продаж на рынке СНГ приближается к 20% (рис. 6), поставки на него удалось нарастить после поглощения Мариупольского металлургического комбината им. Ильича, который имеет стабильную клиентскую базу не только в России, но и в Беларуси, странах Закавказья и Средней Азии.

В 2011 г. предприятия холдинга отгрузили в СНГ, по оценочным данным, порядка 2 млн т металлопродукции. Отметим, что в товарной структуре экспорта доминируют слябы (Азов-сталь), квадратная заготовка (Енакиевский металлургический завод), плоский прокат (ММК им. Ильича) и сортовой прокат (Маке-